

פרקטיקה חשובה לעצמאיים - ניהול משא ומתן בעסק כדרך נכונה להצלחה עסקית למהנדסים ואדריכלים (6.12.23)

מרצה: עו"ד שמעון קושניר, נטריון ומגשר, מנכ"ל קבוצת קושניר שמעון עריכת דין

תאריך: 06.12.23, בין השעות: 16:15-19:45

מיקום: טרקלין הישיבות הארגוני, דרך מנחם בגין 156 (קומה 15) תל אביב

ניהול משא ומתן הוא חלק מההתנהלות השוטפת היום יומית של צוות משרדי ההנדסה והאדריכלות. העוסקים בענף מנהלים שורה ארוכה של תהליכי משא ומתן במתארים שונים, מול גופים וארגונים ממשלתיים ועירוניים (רשויות) בהליכי מכרז והתקשרויות שונות.

בהרצאה נסקור את הנושאים הבאים ונתייחס לאתגרים העומדים בפנינו:

- ההכנה למו"מ - מה חייבים לעשות לפני פגישת מו"מ.
- אסרטיביות במו"מ מהי? כיצד אני משפר את יכולתי בתחום זה?
- מו"מ בין תרבותי - מו"מ מורכב
- שפת גוף - גשר ליצירת הערכה ותקשורת מתמשכת
- יצירתיות במו"מ וניצול משאבי החברה להצלחה במו"מ
- חסמים וכשלים במו"מ
- ניצול מדיות שונות כדי לשפר את הסיכויים לסיים את המו"מ לטובתי
- האם מו"מ מסתיים בסוף פגישה או ממשיך לאחר הפגישה.. וכיצד עושים זאת?
- סוגי מו"מ - מו"מ בתחום העסקי, מו"מ בגישור, מו"מ עם עובדים, עם ספקים

קישור להורדת טופס רישום

- הזכאות להרשמה תתקיים בכפוף לתוקף החברות במועד הרישום ובהתאם למחזור חיוב דמי החבר של כל חבר/ת ארגון
- חברי הארגון מתבקשים לשמור על הוראות חוק התחרות הכלכלית ולהימנע משיח בעניינים תחרותיים מסחריים רגישים עם עמיתיהם
- ההרצאה משקפת את עמדת המרצה בלבד, אין מדובר בהמלצה, הצעה או הכוונה מטעם ארגון המהנדסים והאדריכלים העצמאיים וחברי הארגון חופשיים לפעול לפי שיקול דעתם העצמאי

* שפי סוכנות ביטוח לענפי ההנדסה והאדריכלות בע"מ, מחזיקה ברישיון סוכנות (שמספרו 510938749) בענף כללי מאת רשות שוק ההון, ביטוח וחסכון